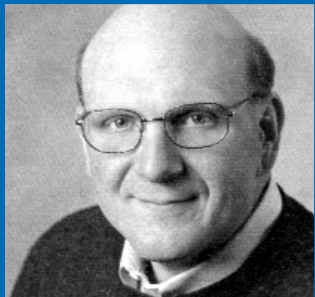
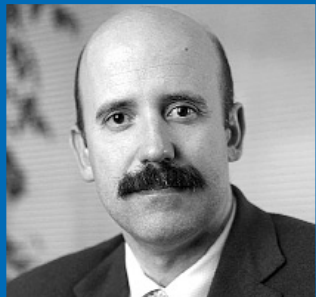


## STEVE BALLMER DESTACA LA EXPERIENCIA DE SOFTEC EN LA PRESENTACIÓN DE WINDOWS SERVER 2003 ANTE 1.600 PROFESIONALES EN MADRID



Steve Ballmer  
Presidente de Microsoft



Jesús Angel Bravo  
Presidente de Softec

El presidente de Microsoft, Steve Ballmer, destacó la experiencia de Softec, Gold Partner de la multinacional, como una de las grandes compañías que, "con gran éxito", aborda la etapa de prueba para migrar a la nueva plataforma Windows Server 2003, lo que le convierte en "una referencia

para el resto de corporaciones". Las declaraciones de Steve Ballmer se produjeron durante su intervención en la celebración del Seminario de Lanzamiento Windows Server 2003, celebrado en el Hotel Auditorium de Madrid el pasado 8 de mayo. Softec, dentro de su estrategia de acercar a los clientes todas las novedades tecnológicas, han organizado, junto a Microsoft y HP, una jornada para su presentación en exclusiva en el País Vasco (Hotel Carlton de Bilbao, 28 de mayo), en la que se detallarán exhaustivamente los procesos y exámenes que ha superado la plataforma Windows Server 2003

para garantizar el más elevado nivel de "Seguridad", principal característica del nuevo sistema; además de que permitirá duplicar la velocidad operativa. Para alcanzar estos objetivos, Microsoft ha invertido tres años de trabajo y 200 millones de dólares, habiendo participado un equipo integrado por 5.000 programadores, 2.500 testadores y 13.000 empleados de la división Windows de Microsoft. Las primeras encuestas realizadas por Microsoft destacan que un gran número de los usuarios declaraban su disposición a pasarse al nuevo sistema en el plazo del primer año de su lanzamiento al mercado.

## SOFTEC UNIFICA SUS MARCAS Y DESARROLLA 7 AREAS ESTRATEGICAS

El Plan Estratégico de Softec, con el que se situará entre las cinco primeras empresas nacionales en oferta de soluciones para empresas, ha recibido un gran impulso con la decisión de unificar sus marcas comerciales bajo la denominación: Softec, y con la obtención de la certificación Gold Partner de Microsoft en "Sys-▶▶

LÍDERES EN LA PROVISIÓN DE SOLUCIONES DE GESTIÓN PARA CONSTRUCCIÓN

PAG. 2

SOFTEC INAUGURA SU NUEVA DELEGACIÓN DE ZARAGOZA

PAG. 3

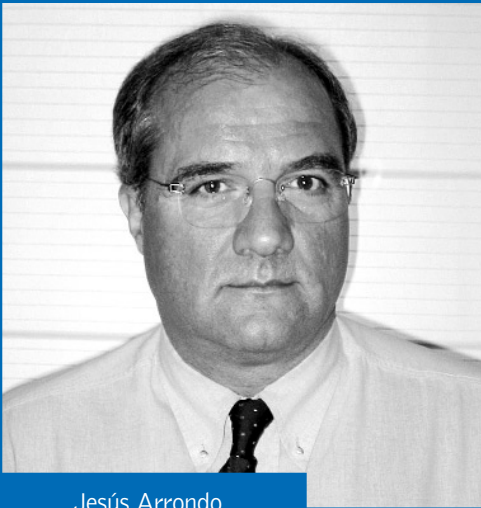
MARQUÉS DE RISCAL, JASO, LIBERTY SEGUROS Y GRUPO URAZCA RENUEVAN SUS SISTEMAS

PAG. 4

tem Enterprise”, calificación de la que gozan muy pocas firmas, dada la alta cualificación y exigencia que requiere Microsoft para su concesión. El Plan de Softec se ha reforzado con el desarrollo de 7 áreas de negocio, en las que ocupa posición de liderazgo: Infraestructura, comunicaciones y servicios tecnológicos de misión crítica; Soluciones avanzadas de nego-

cio; Soluciones de gestión empresarial; Servicios de internet; Soluciones de informática móvil; Servicios de formación y Externalización de servicios (outsourcing). El Plan Estratégico prevé la inversión de 12 millones de € y la creación de 200 nuevos empleos. En la actualidad, la compañía factura 30 millones de € y cuenta con una plantilla de 340 personas.

## “SOFTEC ES UN LÍDER EN LA PROVISIÓN DE SOLUCIONES DE GESTIÓN PARA LA CONSTRUCCIÓN Y PROMOCIÓN INMOBILIARIA”



Jesús Arrondo,  
Responsable de  
Marketing de la División  
de Gestión Empresarial  
de Softec

**P.-** Softec dispone de una solución de Gestión Global de Obras y de Promoción Inmobiliaria muy consolidada y líder en el sector. ¿Qué quiere decir exactamente una solución de Gestión “Global” de Obras?

**R. -** Quiere decir que, por una lado, dota a la dirección de la empresa de un sistema de control y seguimiento de la

obra desde el punto de vista económico-financiero y, por otro lado, permite a la dirección técnica y jefes de obra disponer de un sistema de estudio y control de las obras desde el punto de vista técnico. De esta forma la Gestión de Obra proporciona una visión global de la misma en todas sus fases: Definición de la obra, confección del presupuesto, estudio y “re-estudio”, imputación de costes, sistema de medición de la obra ejecutada, facturación... y todo ello con una herramienta de análisis flexible, integrado en sólo proceso de negocio.

**P.-** ¿Qué cubre la solución sobre Promoción Inmobiliaria?

**R. -** La solución proporciona una visión glo-

bal del estado de la Promoción en todas sus fases, desde la definición del plan de viabilidad, concretado en la gestión del ciclo de vida y el presupuesto y su proyección financiera; el contenido informativo de la parcelación de las fincas de la Promoción y hasta la entrega de los inmuebles a los propietarios pasando por los hitos más significativos de la gestión de la pre-venta y la venta (señal, firma, anticipos a cuenta, subrogación, etc..) y terminando con la gestión de postventa (reclamaciones, etc.).

**P.-** ¿Es un desarrollo propio de Softec?

**R.-** Nuestra solución se basa en la plataforma ERP MBS Navision Attain, recientemente comprada por Microsoft, y recoge la experiencia de más de 10 años de trabajo de nuestros consultores en el sector de la construcción.

**P.-** ¿Cuántos clientes o instalaciones avalan esta solución de Softec?

**R. -** Softec cuenta al día de hoy, y tras sus fusiones con IGN, NSC y Cadia Consulting, con un total de 35 instalaciones que nos acreditan como un líder indiscutible en España en soluciones de Gestión y Promoción de Obras.

## SOFTEC INAUGURA SU NUEVA DELEGACIÓN EN ZARAGOZA

La expansión de Softec ha marcado un nuevo hito con la reciente inauguración de la Delegación de Zaragoza, ubicada en pleno centro de la ciudad (c/Albareda nº1). La presentación de la sede se realizó en el Hotel Palafox y contó con la presencia del presidente de Softec, Jesús Angel Bravo, del director de la Delegación, Mariano Visús Lozano, y representantes de pymes e instituciones aragonesas. Softec ofertará sus servicios y soluciones con especial énfasis en las soluciones aplicativas en tecnologías de la información para constructoras e ingenierías basadas en el ERP Navision. Además, desde



hace una década, NSC, fusionada con Softec, es proveedora de servicios y desarrollos de la Diputación General de Aragón, a la que diseñó su aplicación de contabilidad "Aneto" y para la que ha realizado otras tareas.

## SOFTEC INSTALA SU TECNOLOGÍA EN EL CENER

CENER (Centro Nacional de Energías Renovables), ubicado en Sarriena (Navarra), gestionará sus áreas Económico-Financiera, Contabilidad Analítica, y Proyectos con tecnología Navision Attain de Softec. Este contrato consolida al Grupo Softec como principal suministrador de soluciones a los centros tecnológicos navarros; área en la que ya cuenta con la confianza de clientes tan relevantes como CEIT (Centro Tecnológico de la Escuela de Ingenieros Industriales de la Universidad de Navarra), AIN (Asociación de Industrias de Navarra) y Tracasa.

En el área ERP con Navision cuenta con clientes como Obenansa, Arian, Mapsa, Mutua Navarra, Ochoa Lacar, Algecosa, Guardian Glass, Guinaz, etc.

## EL AREA DE INFRAESTRUCTURAS CUENTA CON LOS MAYORES NIVELES DE CERTIFICACIÓN

El Area de Infraestructuras y Servicios Tecnológicos en Entornos de Misión Crítica, que engloba las soluciones de Softec en el campo de las infraestructuras tecnológicas y todos los servicios asociados, exige una permanente puesta al día y conocimiento de las posibilidades que ofrece el mercado. En esta permanente línea de actualización, Softec cuenta con los mayores niveles de certificación en las plataformas líderes: HP, Cisco, IBM, Microsoft, Citrix... Esta posi-



ción les permite ofertar las últimas soluciones y servicios de soporte y mantenimiento en redes corporativas (análisis, auditoría, diseño e implementación de proyectos de solución de red); equipamiento de servidores y redes de almacenamiento de datos (diseño de arquitecturas, alta disponibilidad en entornos críticos con salvaguardias y recuperación de datos, etc.); entornos operativos (.NET de Microsoft o Unix); sistemas centrados en servidor y seguridad total (física y lógica).

## ¿Ha perdido alguna vez un e-mail?

### EL SERVICIO "MAIL BACKUP" EVITA ESTOS PROBLEMAS

Una caída de su conexión, una mala configuración, una sobrecarga, un mal enrutamiento, una actualización... son algunas de las causas que pueden provocar



que pierda información vital recibida por e-mail. Para evitar este problema, Softec ha lanzado el servicio "Mail Backup", que activará la recepción de correo de los dominios asociados a su empresa (\*.suempresa.es), almacenando los mismos hasta la activación del servidor de correo primario, momento en el que, de forma automática, depositará los mensajes.

Además, el servicio Mail Backup no exige estar hospedado en los sistemas de Softec y es independiente del tipo de servidor de correo que utilice.

### LIBERTY SEGUROS Y EL PERIÓDICO DE CATALUNYA POTENCIAN SUS SISTEMAS

Softec se ha adjudicado dos importantes pedidos con Liberty Seguros y El Periódico de Catalunya. Para la aseguradora, dirigirá todo el proceso de migración de las plataformas informáticas de las compañías fusionadas (Madrid, Barcelona y Bilbao) y actualizará los puestos de trabajo y los sistemas de almacenamiento con conexiones con fibra y sistemas redundantes. La editora les ha encargado el sistema de almacenamiento central y la conexión con fibra óptica.

### GRÚAS JASO ACOMETE LA MEJORA DE LA FABRICACIÓN Y DE LA DISTRIBUCIÓN

La compañía Jaso Equipos de Obras y Construcciones, encuadrada en el grupo Grúas Jaso, fabricante vasco que ha instalado más de 6.000 grúas torre en 31 países, se ha embarcado en un ambicioso proyecto para adoptar la tecnología Microsoft Navision Attain para lo que contará con el respaldo de Softec. Los nuevos sistemas se implantarán para la

mejora y optimización de todos los procesos que se acometen en las áreas de Fabricación y Distribución.

### LA DIVISIÓN DE SERVICIOS DE INTERNET COLABORA CON TEKA

Teka ha entrado a formar parte de los clientes de Softec de la mano de la división de Servicios de Internet. La colaboración con la multinacional industrial se apoyará en la experiencia y calidad de Megatraining Norte, que recientemente obtuvo el galardón, por parte de Prometric, al "Mejor uso de POLARIS en el año 2002", aplicación utilizada para el registro de Exámenes de Certificación.

### SEITU, FABRICANTE DE MUEBLES, IMPLANTA ERP MICROSOFT NAVISION ATAIN

La empresa Seitu, perteneciente al Grupo Grumal que integran cinco fabricantes de muebles de cocina y baño, actualizará su tecnología con la implantación por parte de Softec del ERP Microsoft Navision Attain. Seitu trabaja para clientes en todo el mundo y está especializada en la fabricación de equipamiento laqueado.

## FLASH

Bodega Marqués de Riscal, una de las empresas más prestigiosas de la Rioja Alavesa, ha confiado a Softec la renovación de sus sistemas de gestión a través de Microsoft Navision Attain. Este contacto se incluye dentro de su ambicioso proyecto de expansión y mejora, que incluye la construcción de una nueva bodega diseñada por Frank Gehry. Softec se encargará de cubrir la apuesta tecnológica con la integración de las sedes de El Ciego, Rueda y Madrid; la implantación de un sistema "commerce gateway" con clientes como El Corte Inglés, o la integración de un sistema de "portal de negocio" estratégico para la venta y distribución de sus productos (vinos de crianza, reserva y gran reserva).

El Grupo Urazca implantará la solución de Softec CyP, desarrollada para optimizar los procesos de la gestión de la construcción y la promoción inmobiliaria.

El Centro Farmacéutico del Norte (Cenfarte), radicado en Santander, ha encargado a Softec el proyecto de renovación de sus sistemas de gestión mediante la implantación del ERP Microsoft Navision Attain.